

World Best with Best Quality, Best Cost, Best Partner

Company Profile

디티에스

Address.
본 사 | 전라북도 군산시 자유무역 2길 45.
영양소 | 서울특별시 중구 수표로 7, 인성빌딩 7층

Contact.
Seulgi.yun@dasants.com
T. 070-4943-8523
F. 063-471-8066



1. 주요 사업

주력 사업은 발전소, 석유화학, 가스 생산 등 산업용 플랜트에 들어가는
공랭식 열교환기(Air Cooled Condenser, Air Fin Cooler 등)를 개발, 설계, 생산

개요

- 2000. 7월 Fin Tube Technology Co., LTD. 설립
- 2011. 11월 군산자유무역지역으로 이전
- 2013. 12월 다산 그룹 계열 편입

사업영역

- ACC (Air Cooled Condenser, 공랭식 복수기)
- AFC (Air Fin Cooler, 공랭식 열교환기)

고객군

- 국내 정유사 (GS 칼텍스, SK 에너지, HDO 등)
- 국내 엔지니어링사 (삼성 Eng., 현대Eng. 등)
- 해외 EPC (Chiyoda, Saipem, TR, Technip 등)

재무실적

항목	매출액	영업이익
FY2019	35,741	484
FY2020	75,240	2,364

※ 2019 회계연도는 결산 월 변경으로 9개월 기간 동안의 실적

Sales Breakdown(FY2020)

Type	매출액	비율	지역	매출액	비율
ACC_MR	6,788	9.0%	국내	9,768	13.0%
ACC_SR	1,820	2.4%	해외	65,472	87.0%
AFC	66,289	88.1%			
기타	343	0.5%			
합계	75,240	100.0%	총합계	75,240	100.0%

사업현황 및 변화방향

- ✓ 열교환기의 설계 및 제작 등을 Turn Key 방식으로 수주
- ✓ 환율 및 제작 등 사업리스크 Risk 및 원가 경쟁력 강화를 위해 **Engineering 회사**로 거듭나기 위한 R&D 역량 강화
- ✓ 국내 시장 점유율 1위 목표(현재 2위)

2. 회사 연혁

2013. 12월 다산 그룹 편입 후 지속적인 투자와 R&D 강화를 통하여 매출 증대 및 18년 부터 영업이익 실현

00.07 Fin Tube Technology Co., Ltd. 설립

WAVE EXTRUDE FIN 개발

05.12 ACC 설계 프로그램 자체 개발

13.12 다산(DASAN) 그룹제일 편입

ASME U2 Stamp 인증

2011.11 군산자유 무역지역으로 이전

18.03 S/R ACC 300MW급 납품 (KAIS Pjt)

19.12 수주 US 100M\$ 달성

20.04 MOZAMBIQUE LNG 1 (US 31M\$) 수주

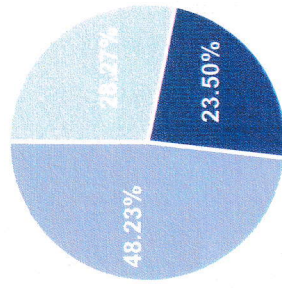
Key Indicators

직원수
84명 ('22.4)

고객수
EPC 93개
발주처 143개('21.09)

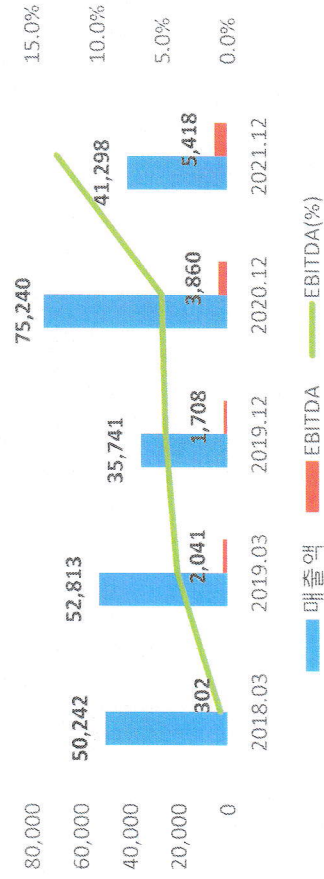
국내 유일 열교환기
Total Solution 보유

주요주주



■ 솔루에타
■ 다산네트웍스
■ 뉴레이크클러

매출, EBITDA, EBITDA% 추이

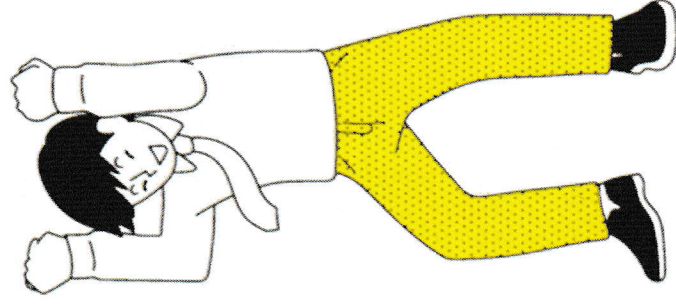
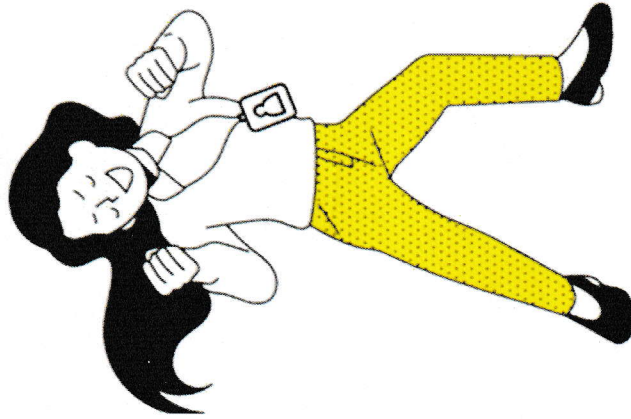


- 2019 회계연도는 결산 월 변경으로 4 ~ 12월 까지 9개월 기간 동안의 실적

3. 회사 복지

복지타임

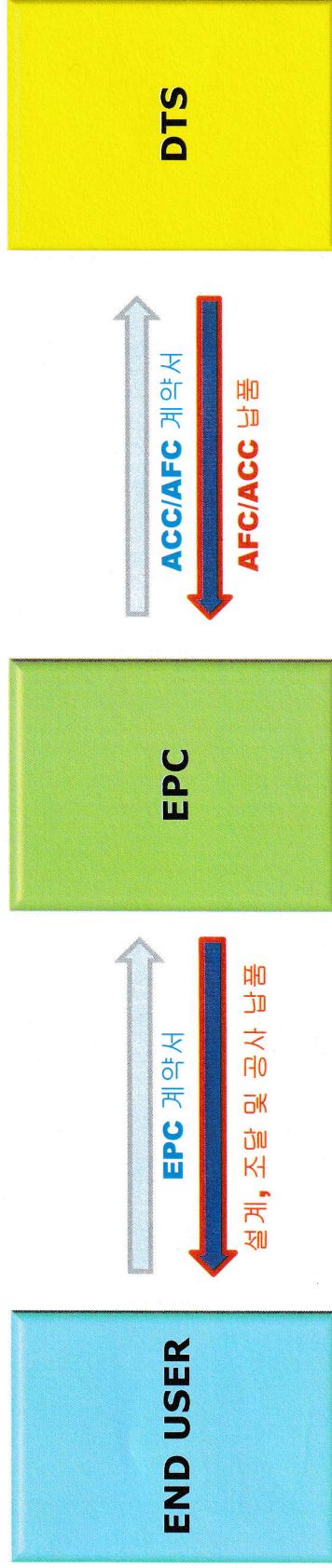
추석구조의 회사는 out! 수평적인 디티에스 조직



자기개발비 직원들이 성장할 수 있도록 전직원 자기개발비 지원	샌드위치휴일 충분한 휴식을 가질 수 있도록 징검다리 휴일 시행	가정의날 일과 직장 양립을 도모 매 월 1회 1시간 조기퇴근
카페테리아 커피는 회사가 쓴다 에스프레소 커피 머신 보유 카페테리아에서 잠시 휴식	반반차 개인 일정을 고려하여 맞춤 연차 사용 2시간 반반차	중식.석식제공 구내식당 보유 직원의 점심과 저녁을 책임
동호회활동지원 건전한 사내문화 형성 동호회 활동비 지원	경조사지원 회비를 함께하는 마음 경조사비 지원	업무용노트북 업무용 노트북 개별 지급!

(1) EPC 통한 수주

삼성 Eng., 현대 Eng. 등 국내 건설사 및 해외 건설사와의 계약을 통해 납품하는 방식.
 대부분의 신규 및 증설 프로젝트에서 활용되는 방식임.



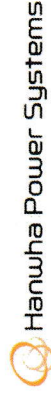
(2) END USER (사업주) 통한 직접 수주

GS Caltex, 현대오일뱅크, SK Energy 등 국내 정유사와의 직접 계약을 통해 납품하는 방식.
 주로 국내 현장 교체 프로젝트에서 활용되는 방식임.



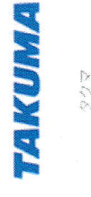
4-1. 주요 고객사 (국내 EPC / 건설사)

DOMESTIC EPC



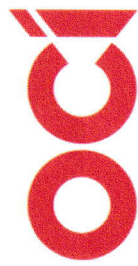
4-2. 주요 고객사 (해외 EPC / 건설사)

OVERSEA EPC



4-3. 주요 고객사 (국내 END USER / 사업주)

DOMESTIC END USERS



4-4. 주요 고객사 (해외 END USER / 사업주)

OVERSEA END USERS

ExxonMobil



سابك
sabik

